



Public Speaking per Vendere

Il Corso N° 2 in Italia per imparare a parlare in pubblico

psv
Public Speaking per Vendere

LE 5 MATRICI DEL PUBLIC SPEAKING EFFICACE

Quello che un oratore leader non può ignorare

“Si dice che i leader dovrebbero tenere le orecchie a terra. Tutto quello che posso dire è che la nazione britannica troverà molto difficile guardare in alto verso i leader che assumono questa postura sgraziata

Winston Churchill

Winston Churchill sapeva qualcosa o due sulla leadership. Non solo ha agito come un leader, ha parlato come un leader.

Ecco cinque modi per rafforzare la tua capacità di parlare per la leadership:

1. Studia il tuo pubblico. Gli speaker ordinari erogano informazioni; i leader queste informazioni le intrecciano emotivamente ai bisogni e ai desideri del pubblico. La persuasione e l'ispirazione richiedono di coinvolgere non solo le menti ma anche i cuori di chi ascolta. Ogni vero leader sa che il desiderio di guidare è il desiderio di servire. Per un potente esempio di soddisfare le esigenze degli ascoltatori, guarda il messaggio "Speranza e cambiamento" di Barack Obama del 2008.

2. Chiaro, Conciso e Coerente. Il 19 novembre 1863, l'oratore Edward Everett parlò per due ore in dedica al cimitero di Gettysburg. Successivamente, il presidente Abraham Lincoln parlò per due minuti, pronunciando solo 271 parole. Eppure nella memoria di molti è rimasto solo il discorso di Lincoln. **Un messaggio chiaro, conciso e coerente.**

3. Fidati della tua voce. La voce di un leader può essere o non essere bella, ma di solito è potente. Presta attenzione ai modi in cui puoi creare il tuo stile vocale. Sii onesto e raggiungi gli ascoltatori alle tue condizioni. Abbi fiducia nella tua voce e sarà veramente solo tua. Proietta la tua voce al pubblico, raggiungilo con il potere del tono, del volume e delle pause.

4. Sfrutta la comunicazione non verbale. Perché colpisce un discorso di un leader dinamico? Ciò che ascolti è importante, e ciò che vedi lo è ancora di più. I leader guardano e suonano a proprio agio, sanno come usare la loro presenza fisica. Guida il tuo corpo nello spazio con consapevolezza, sii tu il primo a vederti e sentirti PRESENTE!

5. Sii orientato ad agire. Chiama il tuo pubblico all'azione. Durante la "corsa allo spazio" americana con l'Unione Sovietica, il presidente John F. Kennedy dichiarò: "Abbiamo deciso di andare sulla luna !" All'epoca audace, ma forte e guidata da spirito di coinvolgimento e di appartenenza che ha portato allo sbarco del 1969.... Un grande oratore, così come un leader, punta a fare e a far fare ciò che dice.

Approfondimento